

社員の皆様へのメッセージ

株式会社 イナテック

代表取締役社長 稲垣 良次
2023.5
No.357

誰かが考えてくれるのを待つのではなく、意
思を持ち、自らが考え進み続ける、変化に
対応できる人間になつてください。それがご
自身の生き様であり、イナテックがそのよう
な人の集団であり続けるからこそ発展でき
ます。新入社員の諸君には「常に明るく前向
きに、夢と希望を抱いて素直な心で生きる」
とを期待します。

新入社員諸君 ようこそイナテックへ

これは去る4月3日の入社式で新入社員に
向けたお祝いの言葉です。
皆さんにも紹介いたします。

2023年新入社員の皆様、入社おめでと
うございます。

自動車業界が100年に一度の大変革期と
言われているのと同時に、ロシアによるウクライナ侵略やトルコの大地震など何が起ころるか
わからない世界が、昨今当たり前になつております。不確実なことが多く、変化の激しい

中でも「立ち止まることなく考え、進み続ける」ということが非常に大切です。昨日の常識が今日では通じなくなる時代の中で「変化なし」では「置いて行かれる」ことを意味します。

そして与えられた目の前の仕事に一所懸

命取り組むことです。また、失敗を恐れず全
身全霊で何事にも挑戦してください。そうすれば必ず成長します。諸君の成長はイナテックの成長、牽いては世の中の成長に繋がるのです。さらに仕事を通して自分を磨いてください。学校生活とは違います。趣味や遊びでは社会人として成長できません。

成功しない人の四条件

- 一、 言われたことしかしない人
- 二、 楽をして仕事をしようとする人
- 三、 続かないという性格を直さない人
- 四、 すぐにふて腐れる人

人間は趣味では人格は磨かれません。人間の人格は仕事に打ち込む中で磨かれていきます。

皆様のご活躍を大いに期待しております。

先輩社員も初心に戻り仕事に一所懸命打ち込み人格を磨きましょう。

「会社を挙げて粗利だけを追う」

イナテックも自動車業界の中で100年に一度と言わされている、嵐の真っただ中にあります。私の実感では2008年のリーマンショックとは全く構造の違う危機であり、その危機が長期化しております。

イナテックではまだまだ予断は許されませんが、皆さんの努力とお客様の受注が少し落ちてきただころです。ですが、今までのような右肩上がりの時代はもう来ないと考えておりますし、自動車一本足打法でなく他分野の仕事を獲得していく必要性があります。

今までの一本足打法では「全体の利益」が出ていればOKでした。つまりどんぶり勘定でも良かったのです。

今からは違います。一点、一点の受注部品で粗利金額がどれだけ出せたか、どうしたらM P(マスター・プラン)の金額を稼ぎ出せるのか毎回毎回全員で考え、答えを出し実行しなければなりません。売上高よりも利益重視の考えは頭ではわかついても「利益を増やすために売り上げを増やす」の考え方から脱却できませんでしたが、今回頭を切り替えるためのヒントとなる本を見つけました。

『粗利「だけ」を見ろ』 中西宏一著

粗利は、経営指標の一種で、イナテックでは売上総利益もしくは売総と呼んでいることが多いです。

『粗利を徹底的に管理』する。
「粗利を稼ぐ施策のみ常に考える」。

仮に売上が減つても粗利そのものが増えれば経営は維持されます。人件費や生産コストが増えてもそれらを補える利益を出せばやはり経営状態は良くなります。

この本をもつと熟読し、皆さんと議論し進めて行こうと思います。来月号の私のメッセージで紹介いたします。

気力が充実しておれば、たとい布で作った粗末な夜具にくるまる貧乏暮らしの中でも、天地の生氣を十分に吸収することができる。また、うまいと思っておれば、たといあかざのあつものを感じ粗末な食事の後でも、人生のあつさりとした妙味を十分に味わうことができる。

以前矢野先生の指導会でいつも言われていた「損益計算書を上から見るのではなく利益から見るのよ、そして利益の額と率の両輪で見るのよ」と言っていたことを思い出しました。

先ずは私自身(社長)が頭の中と行動を変えなければなりません。

創業以来72年間どうしても売上のことがばかり考え「どんぶり勘定」で経営してきた今こそ利益重視経営に舵を切ることです。

これがイナテックの72年間ではじめての大改革であり、生き残りをかけた大改革でもあります。これを皆さんと共に実行し、もっといい会社にします。

菜根譚後集

八八

神酣、布被窩中、得天地冲和之氣。味足、藜羹飯後、識人生澹泊之真。

神酣（しんたけなか）なれば、布被の窩中にも、天地冲和の氣を得。味わい足れば、藜羹（りがいこ）の飯後にも、人生澹泊（だんぱく）の真を識る。